LSG
CONSULTING

UNE FORMATION LSG CONSULTING

DÉVELOPPER SON EFFICACITÉ COMMERCIALE ET MARKETING

www.lastrategiegagnante.com

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- **PERFECTIONNEMENT NÉGOCIATION COMMERCIALE**

  Mener une action de vente, traiter les objections et conclure

- **PROSPECTER ET SE DÉVELOPPER**

  Bâtir une stratégie de prospection adaptée à chacune de ses cibles est primordial pour conquérir de nouveaux clients

- **EXPLOITER LE POTENTIEL COMMERCIAL DU RÉSEAU LINKEDIN**

  Savoir construire, optimiser son image professionnelle et développer son réseau Linkedin

Nos formations sont éligibles : CPF, OPCO,Pôle emploi...

DURÉE DE LA FORMATION :
21 HEURES
3 JOURS DE 7 HEURES

MON COMPTE FORMATION

- DÉFINIR SON OFFRE ARGUMENTER SES PRODUITS ET SES SERVICES
- RÉUSSIR LA PRISE DE CONTACT AVEC LE CLIENT, LE PROSPECT
- MAÎTRISER LES TECHNIQUES DE COMMUNICATION
- DÉTERMINER SES CIBLES, SA STRATÉGIE D'APPROCHE ET PRÉPARER SON PLAN D'ACTIONS DE PROSPECTION
- MAÎTRISER LINKEDIN

LSG CONSULTING

Nos formations sont éligibles : CPF, OPCO,Pôle emploi...

LSG CONSULTING
ELYCOOP
26 RUE EMILE DECORPS
69100 VILLEURBANNE

06 51 48 79 93
serge.navarro@lastrategiegagnante.com
www.lastrategiegagnante.com

LA FORMATION

"C'est inventer, créer,
expérimenter, grandir,
faire grandir,développer,
prendre des risques,
briser les règles,
faire des erreurs et s’amuser."

SERGE NAVARRO