**PROGRAMME DE FORMATION**

**DECODER LE LANGAGE CORPOREL POUR EXCELLER DANS VOTRE COMMUNICATION**

**Formatrice:**

*Maryvonne FERNANDES,* Consultante LSG CONSULTING (la stratégie gagnante)

**Public :** Tout public

**Nombre de participants** :  
12 participants maximum  
**Niveau de connaissances préalables requis :**aucuns  
**Modalités et délais d'accès :**La formation démarre à la signature de la convention et les dates sont convenus en accord avec le client

**Objectifs de la formation** :

* Maîtriser la communication non verbale et son fonctionnement
* Décoder les gestes, attitudes et expressions non verbales les plus courantes
* Comprendre à travers l’observation du non verbal l’état émotionnel de son ou ses interlocuteurs.
* Comprendre la communication interpersonnelle

**Évaluation de la formation pour les stagiaires Test**

**Évaluation de la session de formation par les stagiaires**

**Modalité pédagogique :** Formation en présentiel

**Méthode pédagogique :**

Alternance d’approche théorique, d’échanges et d’exercices pratiques

60% du temps est consacré à des travaux dirigés et des travaux pratiques

Un support de cours sera remis à chaque participant

La formation se termine par un contrôle des acquis

**Modalités d’évaluations / Attestation des acquis de la formation :**

- Évaluation par questionnaire (quizz) par rapport à l’atteinte des objectifs

(Quizz de 20 questions, obtenir 15 réponses justes pour obtenir la validation des acquis de la formation (75%))

- Évaluation à chaud sur le niveau de satisfaction par questionnaire

- Évaluation à froid pour les entreprises/Financeurs

**Durée : 1 jour de 8 heures**

**Tarif de la formation:**  199 euros

**Accessibilité aux personnes handicapées :** En fonction du handicap du stagiaire nous étudierons les éventuels aménagements spécifiques qui pourront être étudiés en collaboration avec le stagiaire (outils, rythmes, ou modalités particulières adaptés au handicap exprimé)