

PROGRAMME DE FORMATION DEVENIR UN EXPERT DU MANAGEMENT LSG-DEM-2023

Serge Navarro, Créateur et dirigeant de LSG CONSULTING (la stratégie gagnante)

Public : Tout collaborateur amené à exercer la fonction de manager ou chef d'équipe, de façon occasionnelle ou régulière

Nombre de participants :

8 participants maximum

Niveau de connaissances préalables requis :

aucuns

Modalités d'accès : Formation en Intra de 1 à 10 participants maximum. Un délai d'un mois sera nécessaire entre la demande client et la mise en œuvre de la session ou du planning des sessions sur l'année

Délais d'accès : L'inscription peut se faire 1 jour avant le début de la session sans subrogation d'opco*. La formation démarre à la signature de la convention* et les dates sont convenues en accord avec le client. *Nota : En cas de subrogation auprès d'un Opco, un délai supplémentaire sera accordé pour le démarrage de la formation en attendant l'accord de prise en charge.

Objectifs de la formation :

Objectifs de la formation :

Comprendre et maîtriser les fondamentaux du management

Connaître les principes et les mécanismes de la motivation et de la démotivation d'une équipe

Apprendre à maîtriser les principales ressources pour mobiliser ses collaborateurs

Découvrir et maîtriser la posture du manager de demain : le manager facilitateur

Révéler vos talents de leader dans le pilotage de projet ou le management d'équipe

- Maîtriser les techniques managériales pour engager ses collaborateurs
- Développer une communication efficace et impactante
- Animer l'équipe pour GAGNER ensemble
- Organiser la délégation comme un levier de performance

Évaluation de la formation pour les stagiaires Test (45 minutes) Évaluation de la session de formation par les stagiaires (15 minutes)

Modalité pédagogique : Formation en présentiel

Méthode pédagogique :

Alternance d'approche théorique, d'échanges et d'exercices pratiques 60% du temps est consacré à des travaux dirigés et des travaux pratiques Un support de cours sera remis à chaque participant

La formation se termine par un contrôle des acquis

Modalités d'évaluations / Attestation des acquis de la formation :

- Évaluation par questionnaire (quizz) par rapport à l'atteinte des objectifs

(Quizz de 10 questions, obtenir 7 réponses justes pour obtenir la validation des acquis de la formation (70%)) - Évaluation à chaud sur le niveau de satisfaction par questionnaire

- Évaluation à froid pour les entreprises/Financeurs

Durée : 14 heures 2 jours de 7 heures

Tarif : Nous contacter

Accessibilité aux personnes handicapées : En fonction du handicap du stagiaire nous étudierons les éventuels aménagements spécifiques qui pourront être étudiés en collaboration avec le stagiaire (outils, rythmes, ou modalités particulières adaptés au handicap exprimé)

MISE À JOUR LE 01/01/2023
V2

LA STRATÉGIE GAGNANTE CONSULTING